

# عرض النتائج المالية

# نظرة عامة على الاستراتيجية

ت

توسّع في الحجم  
والنطاق

- التوسع في محاور النمو المختارة من الخدمات الرقمية والأساسية

ج

## جدّد التجربة

- تشويق العملاء بتجربة سلسلة، ذات طابع شخصي، آمنة
- أن نكون الشريك الموثوق للأعمال في المنطقة

ر

## رَقِمِن stc

- غرس الفكر الرقمي و تنمية القدرات الرقمية والتحليلية
- شركة تقنية مرنة تتبنى طرق ومنهجيات جديدة للعمل

أ

## أسرع من الأداء

- زيادة عوائد المساهمين عن طريق رفع كفاءة التكاليف وتحقيق الدخل من الأصول
- ربط أسواقنا من خلال تقنيات الجيل القادم الرائدة والعروض الرقمية
- أن نكون قدوة للاستدامة و حوكمة الشركات
- قيادة التغيير الثقافي على مستوى الشركة و ان نكون الاختيار الأول لأفضل المواهب الرقمية

stc

# نظرة عامة عن شركة stc

وقعت stc اتفاقية البيع والشراء مع solutions لبيع كامل حصتها البالغة 49% في شركة مراكز الاتصال CCC.

**stc solutions**

أعلنت stc عن بيع أرض بمدينة الخبر بقيمة 1,378 مليون ريال سعودي.

**أرض الخبر**

أعلنت stc عن صدور قرار عدم الممانعة من "الهيئة العامة للمنافسة" بخصوص العرض الملزم مع solutions بيع كامل حصتها البالغة 49% في CCC

**stc solutions**

توال توقع اتفاقية للاستحواذ على شركة الأبراج "United Group"

**توال تتوسع الى أوروبا**

يناير

**ارتفاع قيمة علامة stc إلى 46.1 مليار ريال سعودي**

صُنفت stc وفقًا لـ "براندي فاينانس" كأعلى سمة تجارية قيمة في الشرق الأوسط بقيمة بلغت 46.1 مليار ريال سعودي.

فبراير

**صندوق stc للاستثمار الجريء**

أعلنت stc عن صندوقها المؤسسي للإستثمار (CIF) والذي يستهدف من خلاله الإستثمار المشاريع الناشئة بالمرحل الأولى.

مارس

**stc solutions**

أعلنت stc عن اتمام جميع متطلبات الخاصة لبيع حصتها في CCC إلى "solutions"

أبريل

مايو

يونيو

✓ أعلنت شركة سلوشنز التابعة لمجموعة stc، الرائدة في تمكين التحول الرقمي في المنطقة عن توقيعها عرض ملزم مع شركة "ديفوتيم أس أي أس (فرنسا)" و شركة "أورتل" للاستحواذ على 40% من شركة "ديفوتيم الشرق الأوسط" الرائدة في مجال الاستشارات الرقمية المبتكرة للأعمال، وتواصل مجموعة stc المضي في تنفيذ استراتيجية التوسع والنمو المستمرة بعد دخولها في قطاعات واعدته واستثمارات نوعية، حيث تعزز هذه الخطوة بعد استكمالها وأخذ الموافقات من الجهات التنظيمية ذات العلاقة من قدرات مجموعة stc في قطاع تقنية المعلومات وتمكين التحول الرقمي من خلال منظومة متكاملة من الشركات التابعة المتخصصة في البنية التحتية الرقمية وإترنت الأشياء والحوسبة السحابية والأمن السيبراني والخدمات المالية الرقمية وخدمات تعهيد الأعمال.

✓ أعلنت center3، عن توقيع عقد مع مورد لبناء اثنين من كابلات البيانات الأرضية والبحرية EMC WEST التي ستربط المملكة العربية السعودية بأوروبا. ويجري حالياً الانتهاء من المرحلة الثانية من نظام EMC العالمي EMC Global الذي سيربط المملكة العربية السعودية بآسيا وسيتم الإعلان عنها قريباً. يمكن مشروع EMC المملكة العربية السعودية واليونان وقبرص من الاستفادة من موقعها الجغرافي، مما يضع البلدان الثلاثة في مركز البنية التحتية للاتصال الرقمي، والتي ستصبح حجر الزاوية في عصر التحول الرقمي. وقد تم تصميم كابل EMC منذ إنشائه لتحقيق رؤية المملكة العربية السعودية 2030 واليونان 2.0 من خلال تحويل المملكة العربية السعودية إلى مركز رقمي يربط آسيا بأوروبا وأفريقيا ويضع اليونان وقبرص كبوابة بيانات شرق الاتحاد الأوروبي.

✓ أعلنت الشركة عن عدم ممانعة الهيئة العامة للمنافسة فيما يتعلق بصفقة استحواذ الشركة العربية لخدمات الإنترنت والاتصالات solutions by stc على كامل حصص شركة مراكز الاتصال CCC بما في ذلك حصة stc البالغة 49%، الصفقة تمت بمقابل نقدي لكامل قيمة الصفقة حيث بلغت قيمة المنشأة مبلغ 450 مليون ريال سعودي وسيظهر الأثر المالي المتعلق بهذه الصفقة على القوائم المالية لـ stc في الربع الثاني من العام 2023م.

✓ أطلقت stc تقرير الاستدامة الرابع للعالم 2022، والذي يسلط الضوء على التقدم الذي حققته المجموعة في مجالات الاستدامة البيئية والاجتماعية والاقتصادية، التقرير يمثل مرحلة هامة في رحلة stc نحو الاستدامة حيث تسعى المجموعة إلى تحويل طموحاتها في هذا المجال إلى إجراءات ونتائج ملموسة بدعم من الإدارة العليا وبوصفها ممكناً رقمياً رئيساً فإن stc ملتزمة بأن تكون قدوة في مجال الاستدامة من خلال استغلال إمكانياتها الرقمية لتعزيز الأثر الإيجابي للمجتمعات التي تعمل بها، ويتميز التقرير بتوسيع نطاقه ليشمل أداء المجموعة وأولوياتها وسياساتها المحدثة في مجال الاستدامة ويستعرض تقدمها المحرز في جوانب الاستدامة البيئية والاجتماعية والاقتصادية. قامت stc بمواصلة تقاريرها مع المعايير الدولية، مثل المبادرة العالمية لإعداد التقارير (GRI)، كما تواصل جهودها بالتوافق مع مستهدفات رؤية المملكة 2030 كممكن رقمي رئيس، كما تلتزم بتحقيق أهداف الأمم المتحدة للتنمية المستدامة (SDG) وهي أيضاً عضو في مبادرة الاتفاق العالمي للأمم المتحدة (UNGC).

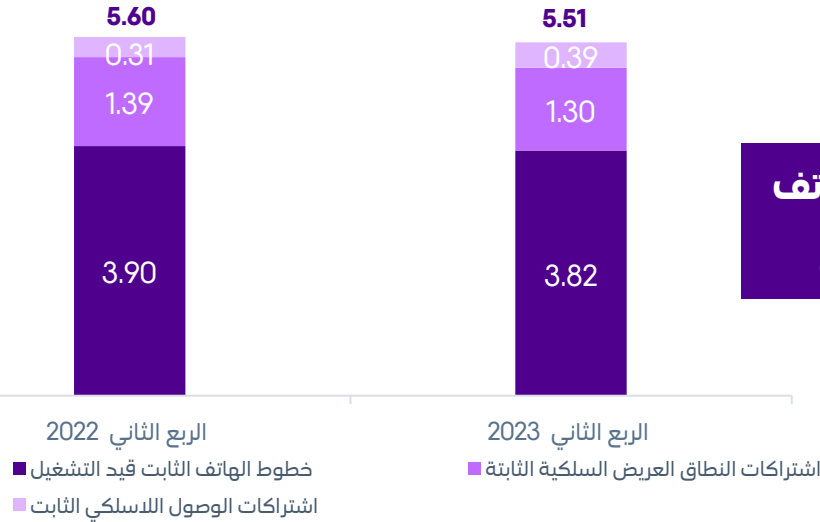
✓ أعلنت شركتي center3 و METAg عن وصول أطول كابل بحري في العالم لموقعين من مواقع الإنزال الأربعة المخطط لها في المملكة العربية السعودية، وهما مدينتي جدة وينبع، وبأني هذا المشروع كجزء من اتحاد الكابلات البحرية Africa2، ويعتبر كابل Africa2 والذي يبلغ طوله أكثر من 45000 كيلومتر من أطول الكابلات البحرية والتي تم انزالها في العالم. وبنهاية المشروع في عام 2024 سيربط نظام الكابلات البحرية 33 دولة، كما سيوفر اتصالاً موثوقاً وخدمات الإنترنت عبر ثلاث قارات: إفريقيا وآسيا وأوروبا. ومن المتوقع أن يصل كابل Africa2، بعد مدينتي جدة وينبع، إلى مدينة ضبا في وقت لاحق من هذا العام، كما سيصل إلى مدينة الخبر في عام 2024.

✓ أعلنت مجموعة stc، الممكن الرقمي في منطقة الشرق الأوسط، عن دخولها السوق الأوروبية من خلال "توال"، الشركة الرائدة في مجال البنية التحتية للاتصالات وتقنية المعلومات، وذلك بعد توقيع "توال" اتفاقية استحواذ على أصول أبراج الاتصالات التابعة لـ United Group، بقيمة إجمالية بلغت خمسة مليارات ريال تقريباً لتشكل هذه الصفقة خطوة هامة نحو التوسع على المستوى العالمي، هذا التوسع لشركة "توال" في القارة الأوروبية سيبنيح للشركة امتلاك أصول نوعية في البنية التحتية الرقمية من خلال امتلاك وتشغيل 4830 موقع في 3 دول أعضاء في الاتحاد الأوروبي وهي بلغاريا وكرواتيا وسلوفينيا. أيضاً ستوفر هذه الصفقة مجموعة كاملة من خدمات البنية التحتية للاتصالات بدءاً من أبراج الاتصالات، والخلايا الصغيرة على أسطح المباني، وصولاً إلى حلول التغطية داخل المباني، كجزء من اتفاقية الخدمات الرئيسية التي من خلالها سيتم تأجير هذه المواقع لمدة 20 عامًا لشركة United Group لتقديم خدمات الاتصالات، كما ستشهر "توال" أكثر من 2000 برج اتصالات إضافي لتعزيز مشاركة البنية التحتية مع مزودي خدمات الاتصالات والعمل على الاستمرار في توسع هذه الشراكات.

✓ أعلنت مجموعة stc، ممكن التحول الرقمي في المنطقة، عن وصول قيمة الاستثمارات التي حصل عليها رواد الأعمال المشاركون في مسرعة inspireU إلى أكثر من 700 مليون ريال، كما أعلنت المجموعة أيضاً عن توسيع المسرعة من خلال إطلاق برنامج جديد يقدم دعماً إضافياً للشركات التقنية الناشئة، وذلك في إطار سعيها لدعم ريادة الأعمال وتمكين الابتكار في المملكة والمساهمة في تعزيز الاقتصاد الرقمي في المجالات التقنية.

# الأداء المالي والتشغيلي

(%1.61)



مشتركي الهاتف  
الثابت  
(السعودية stc)

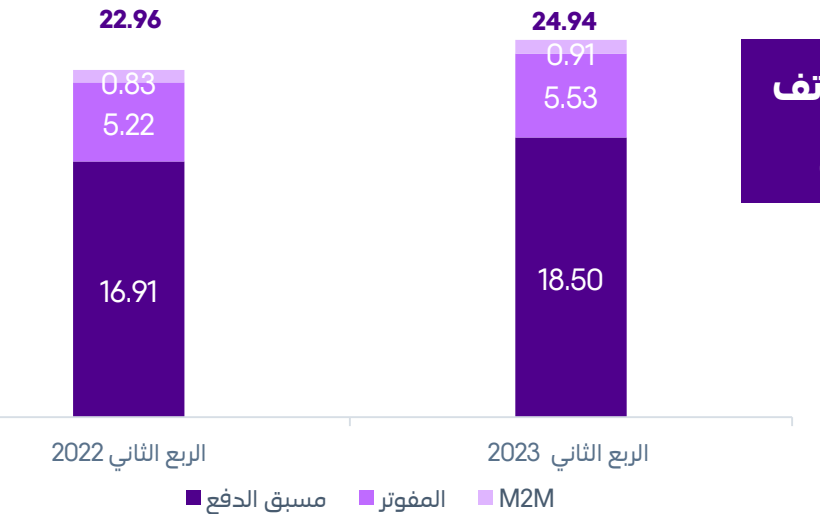
بلغ عدد أبراج الجيل الخامس **7,479 برج** بنهاية الربع الثاني لعام 2023.

الجيل الخامس

تمكنت وحدة النواقل والمشغلين من تحقيق نتائج إيجابية، حيث ارتفعت الإيرادات بنسبة **4.0%** مدعومة بارتفاع إيرادات العمليات المحلية.

وحدة النواقل  
والمشغلين

(%8.62)



مشتركي الهاتف  
المحمول  
(السعودية stc)

حققت وحدة العملاء نمواً في الإيرادات بنسبة **3.7%** وذلك نتيجة لنمو إيرادات قطاع الجوال بنسبة **3.3%** وإيرادات القطاع السكني بنسبة **5.6%**

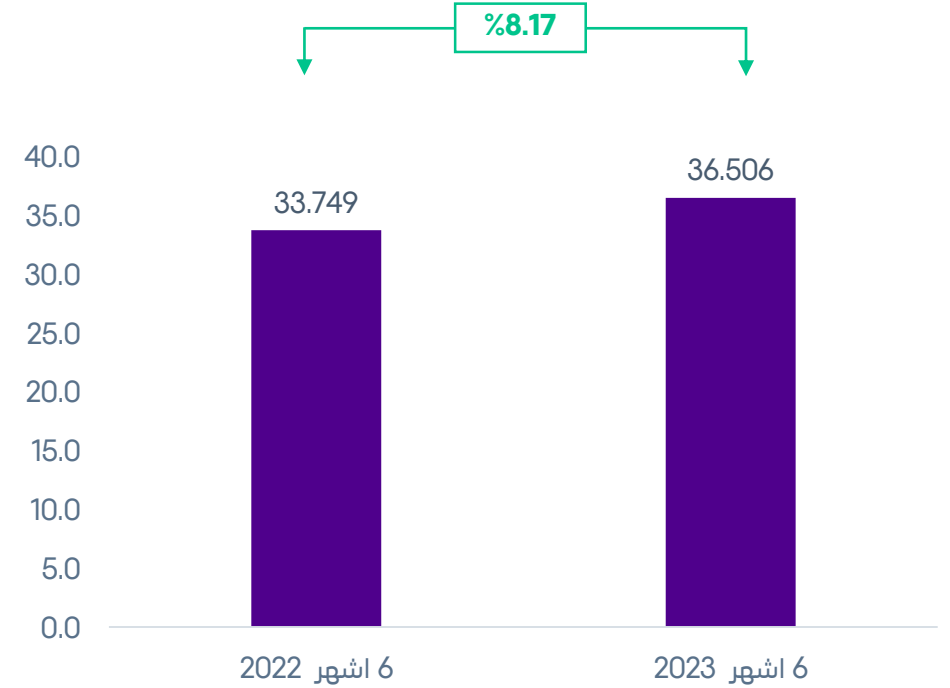
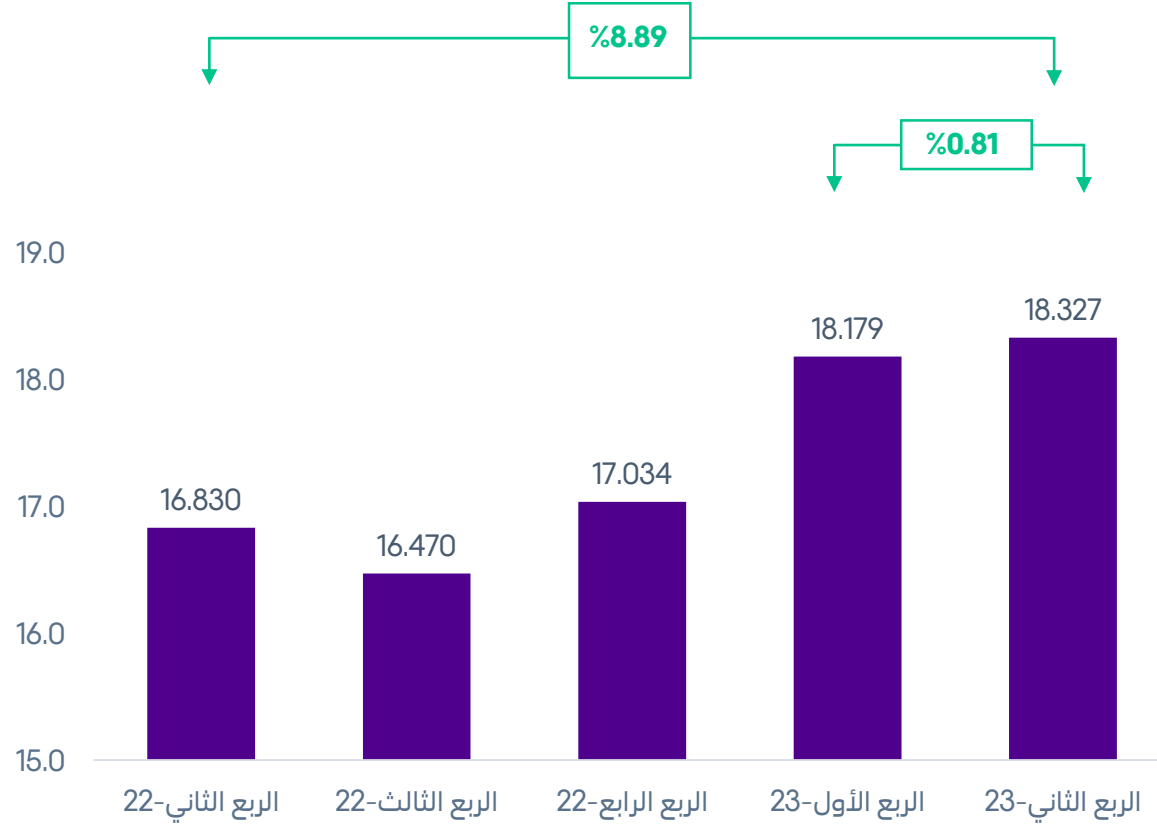
وحدة العملاء

\*مشتركي الوصول اللاسلكي الثابت يشمل مشتركي 4G و 5G.  
\*مشتركي مسبق الدفع يشمل مشتركي الهاتف المحمول الصوتي، والنطاق العريض القياسي للأجهزة المحمولة، والنطاق العريض المتنقل المخصصة للبيانات.  
\*مشتركي المفوتر يشمل مشتركي الهاتف المحمول الصوتي، والنطاق العريض القياسي للأجهزة المحمولة، والنطاق العريض المتنقل المخصصة للبيانات.  
جميع الأرقام للمشاركين بالمليين.

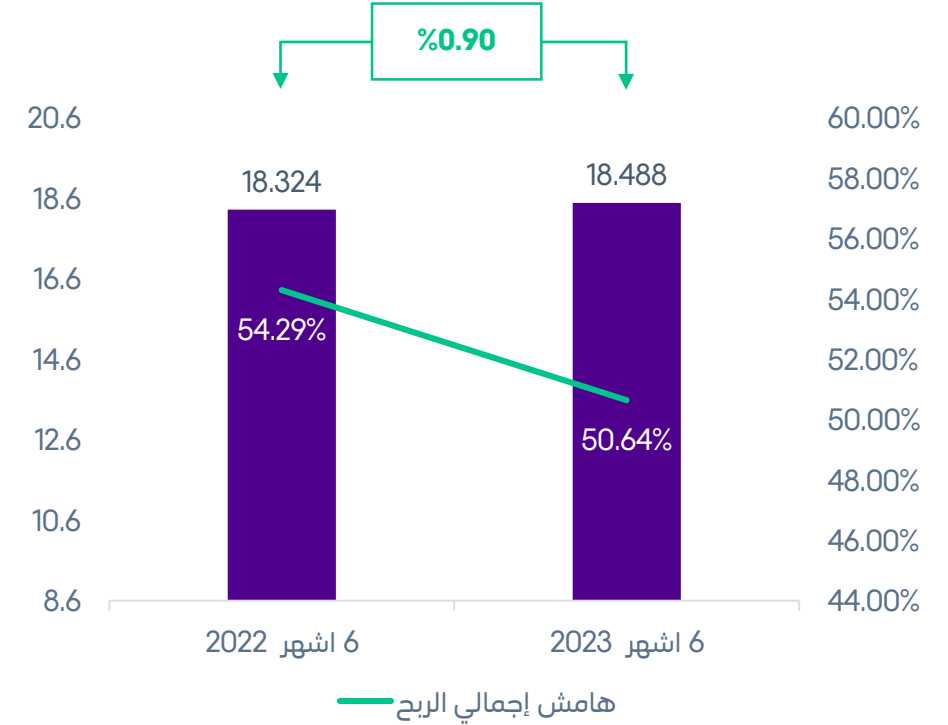
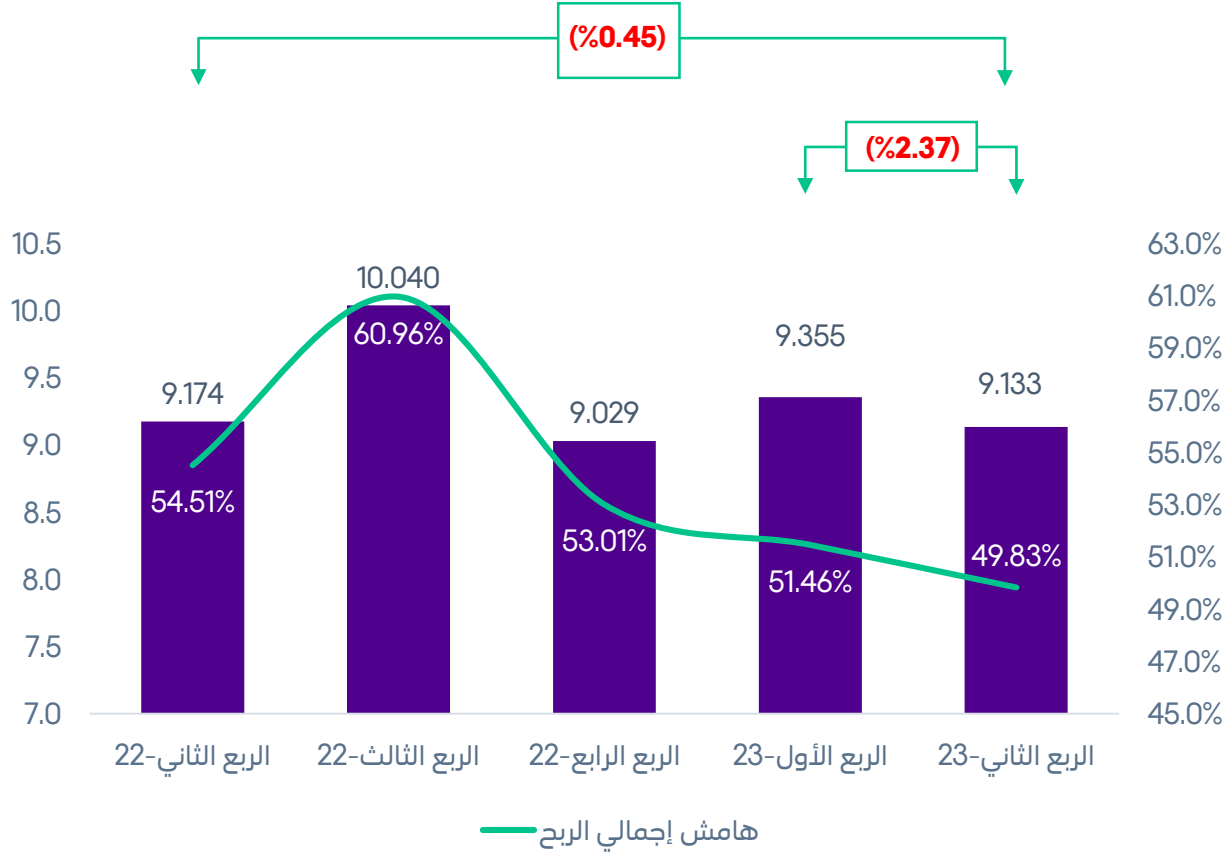
# الأداء المالي

الربع الثاني 2023



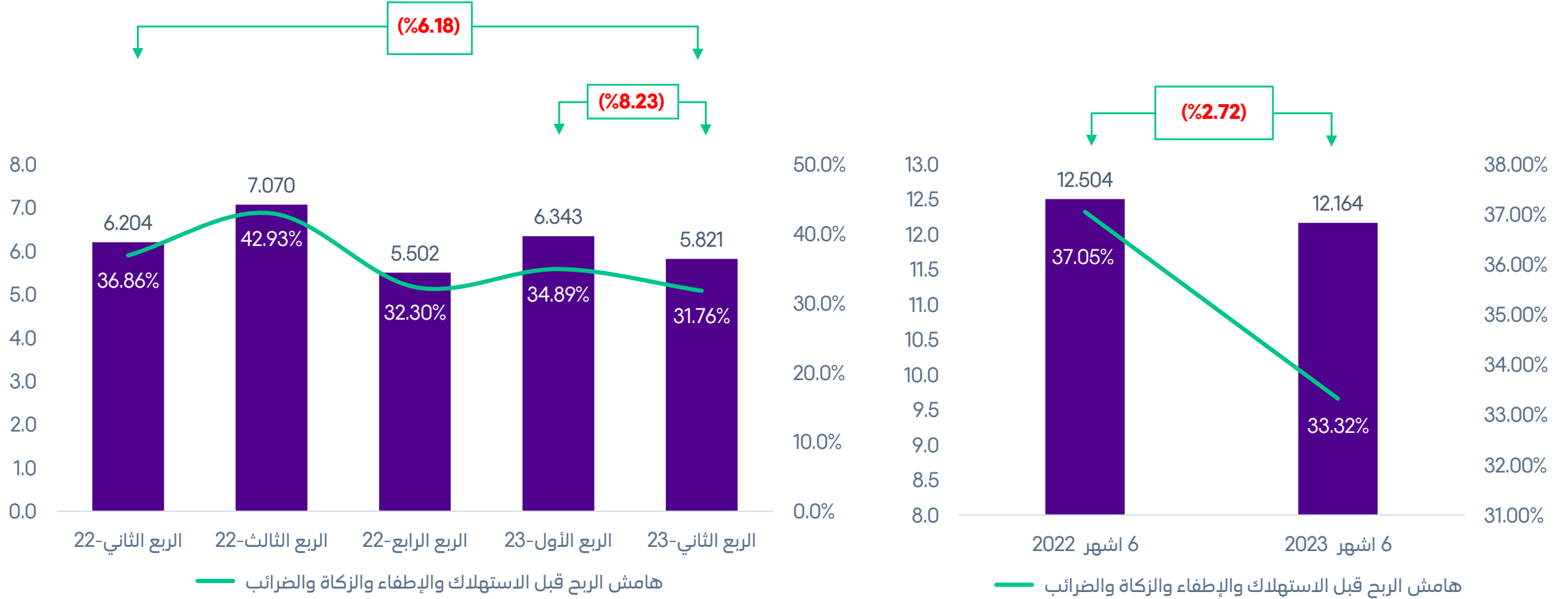


سجلت stc أعلى إيرادات في تاريخها لفترة الـ 6 أشهر بدعم من نمو وحدة العملاء، و وحدة النواقل والمشغلين، والشركات التابعة

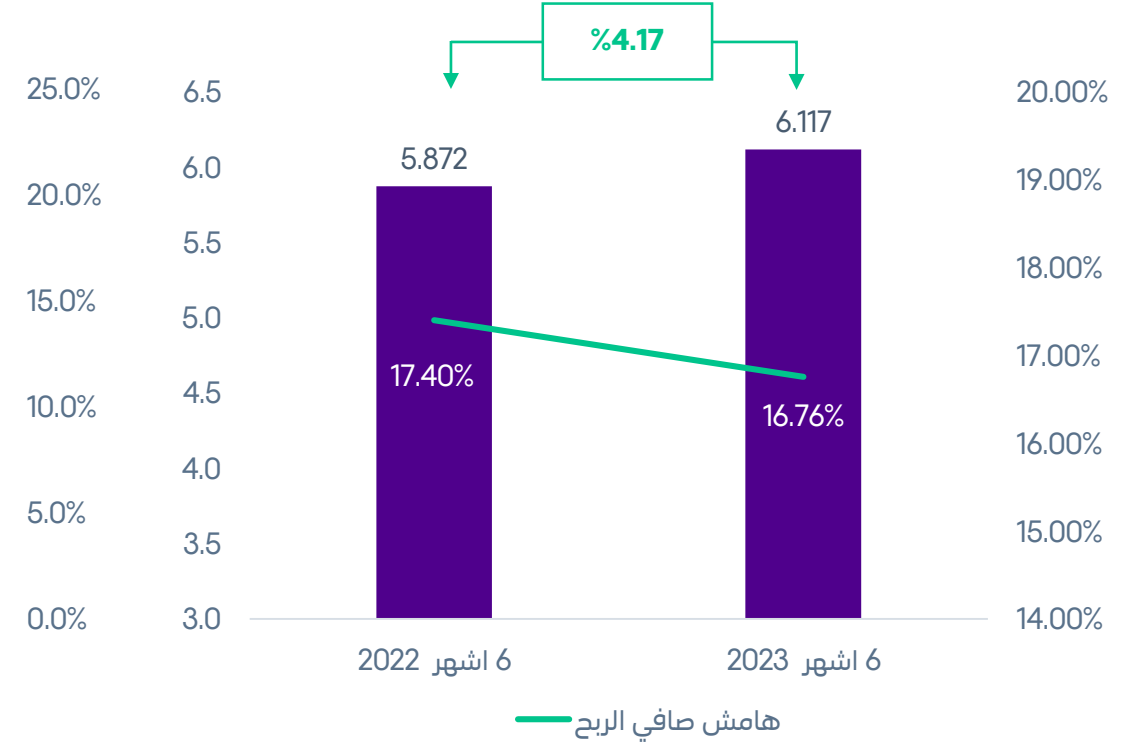
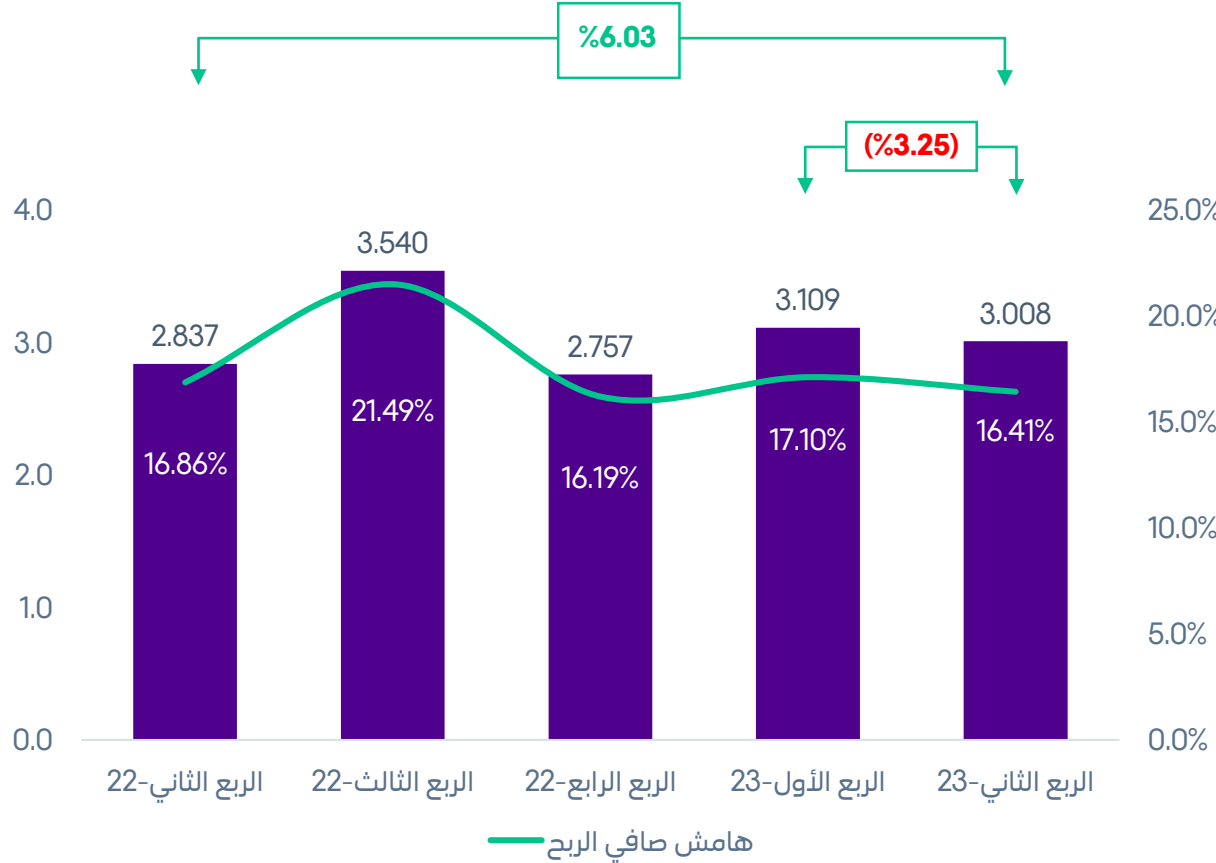


## نمو طفيف في إجمالي الربح لفترة الـ 6 أشهر

جميع الأرقام بالمليارات ريال سعودي



شهد الربح قبل الاستهلاك والإطفاء والضرائب انخفاضا وذلك نتيجة لاستمرار stc بالاستثمار والتوسع في مجالات عديدة وفق استراتيجية الشركة



نمو ملحوظ في صافي الربح لفترة الـ 6 أشهر

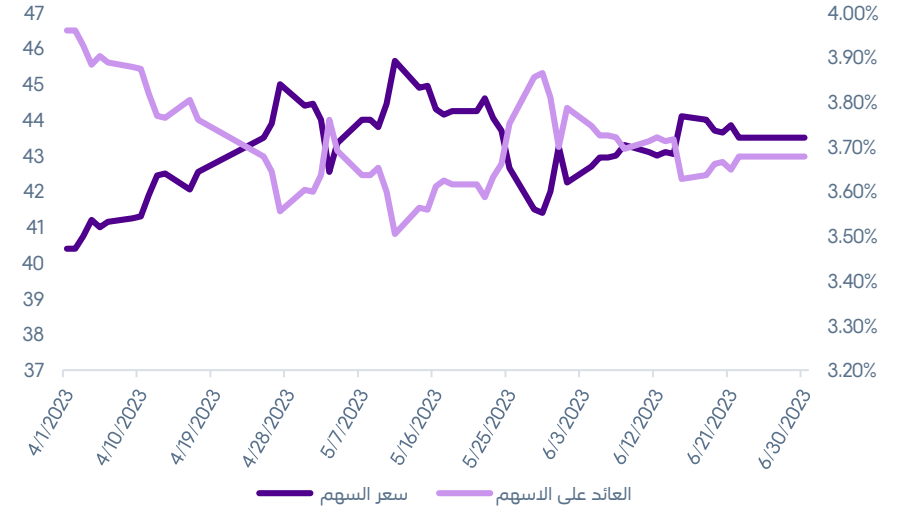
جميع الأرقام بالمليارات ريال سعودي

▪ تلتزم stc بالحفاظ على حد أدنى من التوزيعات للسهم الواحد على أساس ربع سنوي، وذلك بتوزيع 0.4 ريال سعودي عن كل ربع سنة، لمدة ثلاث سنوات بداية من الربع الرابع من عام 2021م، وسوف تنظر الشركة بدفع توزيعات إضافية، بحيث تخضع هذه التوزيعات الإضافية لتوصية مجلس الإدارة بعد تقييم الوضع المالي للشركة والتوقعات المستقبلية والمتطلبات الرأسمالية للشركة.

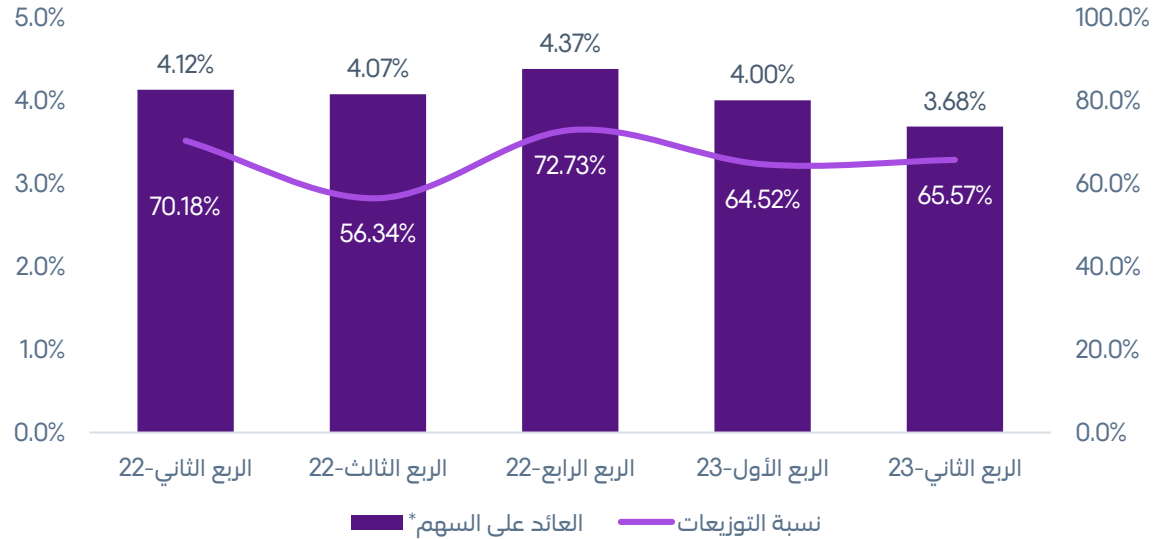
▪ إن سياسة توزيعات الأرباح قابلة للتغيير بناء على التالي:

1. أي تغييرات جوهرية في استراتيجية الشركة وأعمالها (بما في ذلك البيئة التجارية التي تعمل بها الشركة).
2. القوانين، والأنظمة، والتشريعات، والضوابط المنظمة للقطاع والتي تخضع لها الشركة.
3. أي التزامات أو تعهدات لجهات مصرفية أو تمويلية أو مقابلة متطلبات وكالة التصنيف الائتماني، التي قد تكون ملزمة على الشركة من وقت لآخر.

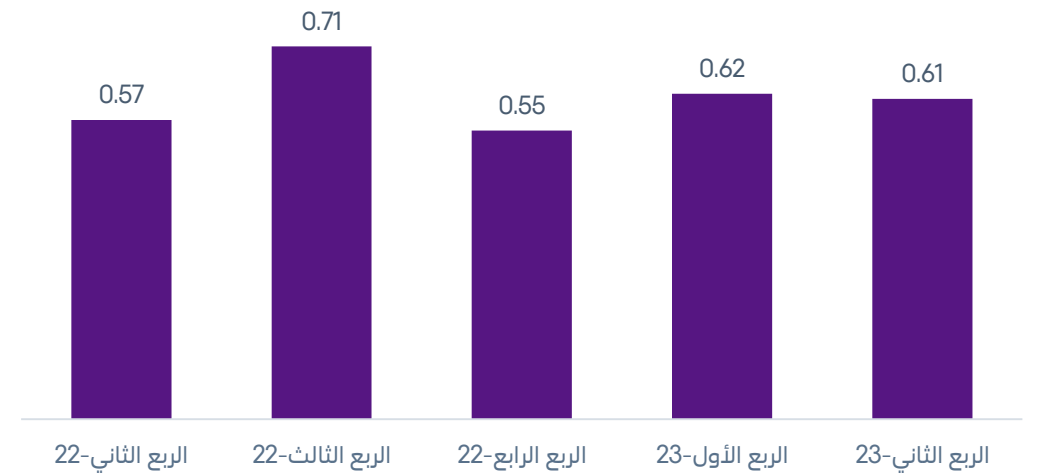
## سعر السهم مقابل العائد على السهم



## نسبة التوزيعات / العائد على السهم



## ربحية السهم



# إخلاء مسؤولية

أعدت شركة stc هذا العرض بأفضل ما لديها من قدرات، ومع ذلك، لا يوجد ضمان، صريحًا أو ضمنيًا، فيما يتعلق بكفاية أو صحة أو اكتمال أو دقة أي أرقام أو بيانات أو آراء أو تقديرات أو معلومات أخرى واردة في هذا العرض.

تم إعداد هذا العرض كدليل إعلامي قد يساعد الأطراف المهتمة في التعرف على تاريخ وخلفية الاتصالات داخل المملكة العربية السعودية من حيث صلتها بشركة stc. وعلاوة على ذلك، فهي لا تشكل دعوة أو حافزًا لشراء أو التصرف في أي أوراق مالية، سواء في stc أو في أي شركة تمتلك stc فيها مصلحة مالية.

بالإضافة إلى ذلك، قد تكون هناك أيضًا بيانات "مستقبلية" ضمن المعنى المقصود في قوانين ولوائح الأوراق المالية الحالية. في هذا السياق، يجب اعتبار أي آراء يتم التعبير عنها في هذا المستند، فيما يتعلق بالأداء المستقبلي المحتمل للشركة، بأنها دقيقة في الوقت الذي تم إعدادها فيه. ومع ذلك، يجب الأخذ في الاعتبار أن عدم اليقين قد يحدث اختلافًا جوهريًا بين الأداء الفعلي و وجهات النظر التي يتم توضيحها هنا.

**البريد الإلكتروني**

IRU@stc.com.sa

**الموقع الإلكتروني**

<https://www.stc.com.sa/content/stcgroupwebsite/sa/en/investors.html>

**رمز تطبيق علاقات المستثمرين**



**stc**

شكراً